

ASETRA INFORMA (205-2026; 15-10-2026)

- Encuesta de la IRU sobre escasez de conductores.
- Jornada online lunes 19 de octubre: La decisión estratégica más importante de la empresa familiar ¿continuar o vender?
- Precio de CEPSA, 16 de octubre de 2026.
- SOLRED precio profesional, 16 de octubre de 2026.

ENCUESTA DE LA IRU SOBRE ESCASEZ DE CONDUCTORES EN EUROPA



[CETM](#) y [CONFEBUS](#), como asociaciones pertenecientes a la [IRU](#), han recibido una petición de esta organización para colaborar en una encuesta que analizará el problema de la falta de conductores y poder dar respuesta a ese problema.

El resultado de la encuesta se utilizará para medir la magnitud de la escasez, identificar sus causas, evaluar qué soluciones están funcionando y respaldar nuestras labores de defensa y representación.

Completar el formulario de la encuesta lleva unos 10 minutos y estará disponible hasta el 30 de noviembre de 2026. Pedimos su colaboración.

Este es el enlace a la encuesta: [Escasez de conductores 2026 Survey](#)

Si se reciben al menos 30 respuestas de un país, se incluirá un análisis nacional específico del mismo en el informe.

JORNADA ONLINE LUNES 19 DE OCTUBRE: LA DECISIÓN ESTRATÉGICA MÁS IMPORTANTE DE LA EMPRESA FAMILIAR ¿CONTINUAR O VENDER?

19 de Octubre de 2026

16:30 horas



Agrupación Segoviana de Empresarios de Transporte

La inscripción a esta jornada es totalmente gratuita cumplimentando la confirmación de asistencia.

CONFIRMACIÓN DE ASISTENCIA

EMPRESA:

DIRECCIÓN:

POBLACIÓN:

Tel.:

Mail:

Actividad:

Nombre del asistente:

Cargo en la empresa:

Inscripción gratuita previa confirmación a:
asetrasegovia@asetrasegovia.es
dgarrido@artesdelasoluciones.com



Agrupación Segoviana de Empresarios de Transporte



Jornada On Line:

La Decisión Estratégica más Importante de la Empresa Familiar: ¿Continuar o Vender?

El proceso de reflexión estratégica de la empresa familiar ante la incertidumbre del entorno económico

¿Cuánto vale nuestra empresa familiar?

La decisión estratégica más importante de la empresa familiar: ¿Continuar o Vender?

Las empresas familiares, siendo la columna vertebral sobre la que se fundamenta el sistema económico nacional, han sufrido un importante momento de agitación con la diversas crisis que estamos padeciendo. Los principios y valores de compartir el sueño y el orgullo familiar, o defender el legado histórico y el linaje de la familia, han podido verse dañados ante esta nueva tesitura macroeconómica.

En este sentido, también es cierto que el proceso de reflexión estratégica es el balón de Aquiles de la empresa familiar. Se calcula que solo un 15% de ellas han realizado un proceso estructurado y profundo de visión y misión de corto, medio y largo plazo de Propiedad, Familia y Empresa ante la actual situación de incertidumbre económica.

De esta forma, nos encontramos en un momento histórico a nivel empresarial, puesto que una gran parte de familias empresarias están afrontando esta situación como una clara amenaza de continuidad y otra parte como una clara oportunidad de crecimiento y posicionamiento estratégico. Por todo ello, es imprescindible que el empresario conozca las características de estos procesos, así como las herramientas y soluciones para afrontarlas con éxito. La continuidad, si no se afronta como es debido, puede resultar extremadamente dolorosa para todos los miembros de las ramas familiares.

Por último, en determinadas ocasiones, tras realizar un buen DAFO de Familia Empresarial, se concluye como mejor alternativa, la opción de no continuar el legado familiar, por resultar más contraproducente. En estos casos, el empresario tiene que conocer también que opciones tiene para no tirar por tierra el esfuerzo y sacrificio de tantos y tantos años, pudiendo ser una opción la de vender el negocio.

Los objetivos básicos de esta jornada son:

- ☐ Ayudar a la empresa familiar a conocer los entresijos y la complejidad del proceso de reflexión estratégica
- ☐ Ofrecer una visión completa del proceso de compra-venta para casos en los que sea más aconsejable no continuar con el negocio.

Agenda

16,30 El proceso de reflexión estratégica en la empresa familiar ante la incertidumbre del entorno económico

17,05 – Preguntas entre los asistentes

17,15 ¿Cuánto vale nuestra empresa familiar? Crecimiento Inorgánico y No Continuidad de Ramas Familiares

18,00 – Preguntas entre los asistentes.

18,15 – Clausura de la jornada.

Ponentes:

- Don Javier Fuentes Ramirez (Doctor Sobresaliente Cum Laude en Ciencias Empresariales / Más de 20 años de experiencia en el sector del transporte / Socio-Director General Grupo ARTE Soluciones Creativas
- Don Diego Garrido Heredia (Licenciado en Derecho / Más de 20 años de experiencia como consultor de empresas / Socio-Director Comercial Grupo ARTE Soluciones Creativas



Webinar informativo para socios de Asetra Segovia



Lunes 19-10-2026



16:30 horas



No es necesaria inscripción previa **(PERO ROGAMOS QUE QUIEN TENGA PREVISTO ASISTIR NOS LO DIGA POR CORREO ELECTRÓNICO A asetrasegovia@asetrasegovia.es)**



<https://teams.microsoft.com/meet/385560671201862?p=FUBObvqhAtsgW7idd5>



ID de reunión: 385 560 671 201 862



Código de acceso: Ni9dX3mm



PRECIO DE CEPSA, 16 DE OCTUBRE DE 2026

Los precios para el día 16 de octubre, son los siguientes:

PRODUCTO	PRECIO SIN IVA	PRECIO CON IVA
Diesel	1,640 euros/litro	1,984 euros/litro (*) Con descuento de 18 céntimos: 1,804 euros/litro (*) Con descuento de 22 céntimos: 1,764 euros/litro

Relación estaciones:

- [Descuento de 22 céntimos.](#)
- [Descuento de 18 céntimos.](#)

PRECIO PROFESIONAL SOLRED 16 DE OCTUBRE DE 2026



Descuentos para los asociados a Asetra Segovia dados de alta en el convenio que mantenemos, a través de CETM, con SOLRED:

- Para quienes estén dados de alta en la modalidad 'precio surtidor, agrupación 86', pasa de 15 a **18 céntimos/litro en un gran número de estaciones de servicio.**
- Para quienes estén dados de alta en 'precio profesional, agrupación 7545', pasa de 19 a **22 céntimos/litro en un gran número de estaciones de servicio.** El precio profesional, con esos 22 céntimos de descuento, **para el 16 de octubre se queda en 1,758 euros/litro (con IVA y sin ese descuento de 22 céntimos: 1,978).**

Accediendo a [ESTE ENLACE](#) podrán consultar los precios para mañana, en las gasolineras REPSOL de toda España.
